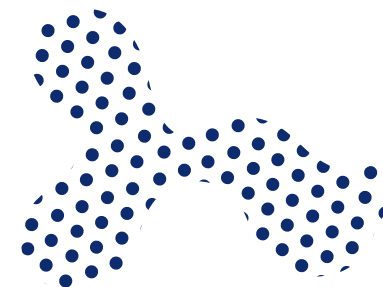


# Matricúlate a tu nueva vida



1.º Año

2.º Año

3.º Año

## Estrategias de Ventas y Fidelización

## Gestión de Equipos para la Eficiencia Comercial

## Comercialización de Productos

### Ciclo 1

Comunicación y Gestión de la Información

Administración de Negocios

Pensamiento Lógico para los Negocios

Nuevas Tendencias en Gestión Comercial

Recursos Humanos

### Ciclo 2

Herramientas Digitales para los Negocios

Marketing

Contabilidad

Estrategia de Ventas para la Gestión Comercial

Experiencia del Cliente

EFSRT

### Ciclo 3

Inglés para la Comunicación en los Negocios

Big Data Aplicada a los Negocios

Investigación de Mercado para la Gestión Comercial

Costos y Presupuestos

Emprendimiento: Creatividad e Innovación

### Ciclo 4

Inglés Aplicado a Proyectos Empresariales

Diseño e Implementación de Estrategias Comerciales

Gestión de Marca

Gestión de Equipos

Emprendimiento: Modelo de Negocio

EFSRT

### Ciclo 5

Ética en los Negocios

Negociación Estratégica

Flujos Operativos Comerciales

Análisis de la Información Financiera

Emprendimiento: Plan de Desarrollo del Negocio

### Ciclo 6

Gestión de Marca Personal

Modelo de Negocios Digitales

Gestión de la Cadena de Suministros

Planeamiento Estratégico

Emprendimiento: Proyecto Integrador

EFSRT

Programas de la carrera de **Administración y Gestión Comercial\***

\*A partir del 4to ciclo podrás elegir cualquiera de nuestros 2 programas que te ofrecemos.

● Programa de Finanzas

● Programa de Recursos Humanos