

# Malla Curricular

## Administración y Gestión Comercial

Obtendrás el Título Profesional Técnico en Administración y Gestión Comercial a nombre de la nación.

### Módulo 1

1ra Certificación: **Estrategias de Ventas y Fidelización**

#### Ciclo 1

- ⚙️ Pensamiento Lógico para los Negocios
- ⚙️ Administración de Negocios
- ⚙️ Nuevas Tendencias en Gestión Comercial
- ⚙️ Recursos Humanos
- ⚙️ Comunicación y Gestión de la Información

#### Ciclo 2

- ⚙️ Marketing
- ⚙️ Contabilidad
- ⚙️ Estrategias de Ventas para la Gestión Comercial
- ⚙️ Experiencia del Cliente
- ⚙️ Herramientas Digitales para los Negocios

Experiencias Formativas 1\*

### Módulo 2

2da Certificación: **Gestión de Equipos para la Eficiencia Comercial**

#### Ciclo 3

- ⚙️ Big Data Aplicada a los Negocios
- ⚙️ Investigación de Mercado para la Gestión Comercial
- ⚙️ Costos y Presupuestos
- ⚙️ Emprendimiento: Creatividad e Innovación
- ⚙️ Inglés para la Comunicación en los Negocios

#### Ciclo 4

- ⚙️ Diseño e Implementación de Estrategias Comerciales
- ⚙️ Gestión de Marca
- ⚙️ Gestión de Equipos
- ⚙️ Emprendimiento: Modelo de Negocio
- ⚙️ Inglés Aplicado a Proyectos Empresariales

Experiencias Formativas 2\*

### Módulo 3

3ra Certificación: **Comercialización de Productos**

#### Ciclo 5

- ⚙️ Negociación Estratégica
- ⚙️ Flujos Operativos Comerciales
- ⚙️ Análisis de la Información Financiera
- ⚙️ Emprendimiento: Plan de Desarrollo del Negocio
- ⚙️ Ética en los Negocios

#### Ciclo 6

- ⚙️ Modelo de Negocios Digitales
- ⚙️ Gestión de la Cadena de Suministros
- ⚙️ Planeamiento Estratégico
- ⚙️ Emprendimiento: Proyecto Integrador
- ⚙️ Gestión de Marca Personal

Experiencias Formativas 3\*

**Profesional Técnico en Administración y Gestión Comercial**

\*Participarás en proyectos que enfrentan desafíos empresariales reales, aplicando tus habilidades certificadas.

Enfoque en:

⚙️ **Empleabilidad**

⚙️ **Medición de competencias del Módulo**

⚙️ **Emprendimiento**

⚙️ **Estrategia Comercial**