

Carrera profesional técnica

ADMINISTRACIÓN Y GESTIÓN COMERCIAL

Estudiando esta carrera en **CERTUS** serás capaz de:

- **Diseñar e implementar estrategias de ventas y fidelización** para impulsar el crecimiento del negocio.
- **Liderar equipos comerciales** orientados al logro de metas y resultados.
- **Gestionar la comercialización de productos y servicios** con enfoque estratégico y rentable.
- **Analizar indicadores comerciales** para tomar decisiones que mejoren el desempeño del negocio.
- **Construir relaciones de largo plazo con clientes** mediante estrategias de experiencia y CRM.
- **Dominar herramientas de IA y análisis de información** para resolver desafíos del entorno comercial.



Somos una institución educativa
licenciada por MINEDU 

¿En qué rubros podrás trabajar?

- Consumo masivo y Retail
- Banca, Finanzas y Seguros
- Marketing, Ventas y Trade Marketing
- E-commerce y Negocios Digitales
- Tecnología y Startups
- Logística y Comercio Internacional
- Salud y Servicios Corporativos
- Inmobiliario y Automotriz
- Educación y Servicios Profesionales
- Emprendimientos y Desarrollo de Negocios

Reconocidos como la
mejor institución en
Educación Financiera
según



ADMINISTRACIÓN Y GESTIÓN COMERCIAL

Obtendrás el **TÍTULO DE PROFESIONAL TÉCNICO** en Administración y Gestión Comercial a nombre de la nación.

MALLA CURRICULAR

Modalidad Semipresencial: **Clases presenciales** ●

Modalidad A Distancia: **Clases 100% virtuales**

CICLO I

- **Desarrollo Profesional**
- Administración de Negocios
- **Herramientas Digitales e Inteligencia Artificial**
- Pensamiento Lógico ●
- Fundamentos de Marketing ●

Prompt Engineering:
Shaping Better AI
Responses



Passport to success
traveler



Educación Financiera



CICLO II

- **Comunicación Efectiva en Entornos Profesionales**
- Experiencia del Cliente ●
- Estrategias de Ventas para la Gestión Comercial ●
- Contabilidad General
- Recursos Humanos

EXPERIENCIAS FORMATIVAS

Estrategia de Ventas
y Fidelización

Comunicación
efectiva



CICLO III

- **Creatividad e Innovación** ●
- Inglés para la Comunicación de los Negocios
- Análisis de la Información Financiera ●
- Costos y Presupuestos
- **Big Data Aplicada a los Negocios**
- Investigación de Mercado para la Gestión Comercial ●

CICLO IV

- **Modelo de Negocio**
- Inglés Aplicado a Proyectos Empresariales
- Diseño e Implementación de Estrategias Comerciales ●
- Gestión de Marca y Comunicación Comercial ●

EXPERIENCIAS FORMATIVAS

Gestión de Equipos para
la Eficiencia Comercial

Esenciales para el
emprendimiento



CICLO V

- **Plan de Desarrollo del Negocio** ●
- Negociación Estratégica
- Ética en los Negocios
- Flujos Operativos Comerciales ●
- Gestión de Equipos Comerciales

CICLO VI

- Diseño y Planificación Comercial ●
- **Gestión del Posicionamiento Profesional**
- **Liderazgo Colaborativo para la Solución de Problemas**
- **Proyecto Integrador** ●
- Marketing Estratégico

EXPERIENCIAS FORMATIVAS

Comercialización
de Productos

Certificaciones progresivas (modulares)
obligatorias y reguladas por MINEDU

Certificaciones con aliados TOP

Líneas formativas

- **Empleabilidad**
- **Data & IA**
- **Emprendimiento e Innovación**
- Comercialización de Productos
- Estrategia de Marketing
- Estrategia Empresarial
- Ética
- Experiencia del Cliente
- Idioma Extranjero
- Línea Comercial
- Línea Contable
- Línea Financiera
- Pensamiento Lógico
- Talento Humano

Simuladores:

SalesManager

Herramientas:

