

Duración: 2 años 5 meses

Negocios

Carrera Profesional Técnica Administración y Gestión Comercial

CON ESTA CARRERA SERÁS CAPAZ DE:

- Liderar equipos comerciales de alto desempeño.
- Aplicar estrategias de negociación para cerrar acuerdos comerciales.
- Analizar estratégicamente indicadores financieros y de gestión para asegurar el crecimiento del negocio.
- Planificar y gestionar de manera eficiente los recursos del área de Gestión comercial de la empresa
- Recoger, analizar y organizar información para mejorar la experiencia y relaciones con el cliente.





CERTIFICACIONES:

do ciclo
Estrategias
de Ventas y
Fidelización

to ciclo

Gestión de Equipos
para la Eficiencia
Comercial



TÍTULO

Profesional Técnico en Administración y Gestión Comercial



¿DÓNDE PODRÁS TRABAJAR?

En cualquier industria en áreas de:

- Finanzas
- Contabilidad
- Marketing
- Recursos Humanos
- Comercial (Ventas y atención al cliente)

Somos parte de:





TU MEJOR INVERSIÓN EMPIEZA AQUÍ

Somos una institución de **EDUCACIÓN SUPERIOR** licenciada por **MINEDU.**

Llámanos al: (01) 20 20 900 WhatsApp: 969334494

certus.edu.pe

Malla Curricular

Administración y Gestión Comercial

Obtendrás el Título Profesional Técnico en Administración y Gsetión Comercial a nombre de la nación.

Ciclo 1

- Pensamiento Lógico para los Negocios
- Administración de Negocios
- Nuevas Tendencias en Gestión Comercial
- Recursos Humanos
- Comunicación y Gestión de la Información •

Certificación en

Working in a Digital TRM Work: Professional Skills



Ciclo 2

- Marketing
- Contabilidad
- Estrategias de Ventas para la Gestión Comercial
- Experiencia del Cliente
- Herramientas Digitales para los Negocios •

Experiencias Formativas 1*

Certificación progresiva a nombre de la nación:

Estrategias de Ventas y Fidelización

Certificación en **Fundamentos** en la nube



Ciclo 3

- Big Data Aplicada a los Negocios
- Investigación de Mercado para la Gestión Comercial
- Costos y Presupuestos •
- Emprendimiento: e Innovación
- Inglés para la Comunicación en los Negocios •

Certificación en Google Expert



Ciclo 4

- Diseño e Implementación de Estrategias Comerciales •
- Gestión de Marca
- Gestión de Equipos
- Emprendimiento: Modelo de Negocio
- Inglés Aplicado a Proyectos Empresariales •

Experiencias Formativas 2*

Certificación progresiva a nombre de la nación: Gestión de Equipos para la Eficiencia Comercial

Certificación en

Esenciales para el IRM **Emprendimiento**



Ciclo 5

- Negociación Estratégica
- Flujos Operativos Comerciales •
- Análisis de la Información Financiera •
- Emprendimiento: Plan de Desarrollo del Negocio
- Ética en los Negocios •

Ciclo 6

- Modelo de Negocios Digitales •
- Gestión de la Cadena de Suministros
- Planeamiento Estratégico
- Emprendimiento: Proyecto Integrador
- Liderazgo Colaborativo para la Solución de Problemas

Experiencias Formativas 3*

Certificación progresiva a

Comercialización de Productos

Certificación en

- > Job Aplications Essentials
- > Entrepreneurship **Marketing Essentials**



Profesional Técnico en Administración y Gestión Comercial

Cursos virtuales - exclusivo para modalidad semipresencial

*Participarás en proyectos que enfrentan desafíos empresariales reales, aplicando tus habilidades certificadas.

Enfoque en:

- Empleabilidad
- Medición de competencias del Módulo
- Emprendimiento
- Comercio Exterior