

CERTUS

Duración: 2 años 5 meses

Negocios

Carrera Profesional Técnica

Administración y Gestión Comercial

CON ESTA CARRERA SERÁS CAPAZ DE:

- ▶ Liderar equipos comerciales de alto desempeño.
- ▶ Aplicar estrategias de negociación para cerrar acuerdos comerciales.
- ▶ Analizar estratégicamente indicadores financieros y de gestión para asegurar el crecimiento del negocio.
- ▶ Planificar y gestionar de manera eficiente los recursos del área de Gestión comercial de la empresa
- ▶ Recoger, analizar y organizar información para mejorar la experiencia y relaciones con el cliente.



CERTIFICACIONES:

PROGRESIVAS

2do ciclo
Estrategias de Ventas y Fidelización

4to ciclo
Gestión de Equipos para la Eficiencia Comercial

6to ciclo
Comercialización de Productos

TÍTULO

Profesional Técnico en Administración y Gestión Comercial



¿DÓNDE PODRÁS TRABAJAR?

En cualquier industria en áreas de:

- Finanzas
- Contabilidad
- Marketing
- Recursos Humanos
- Comercial (Ventas y atención al cliente)

Somos parte de:

iab.
peru

Simuladores:

SalesManager



TU MEJOR INVERSIÓN EMPIEZA AQUÍ

Somos una institución de **EDUCACIÓN SUPERIOR** licenciada por **MINEDU**.

Llámanos al: (01) 20 20 900

WhatsApp: 969334494

certus.edu.pe

Malla Curricular

Administración y Gestión Comercial

Obtendrás el Título Profesional Técnico en Administración y Gsetión Comercial a nombre de la nación.

Ciclo 1

- Pensamiento Lógico para los Negocios
- Administración de Negocios
- Nuevas Tendencias en Gestión Comercial
- Recursos Humanos
- Comunicación y Gestión de la Información

Certificación en Working in a Digital Work: Professional Skills



Ciclo 2

- Marketing
- Contabilidad
- Estrategias de Ventas para la Gestión Comercial
- Experiencia del Cliente
- Herramientas Digitales para los Negocios

Experiencias Formativas 1*

Certificación progresiva a nombre de la nación: Estrategias de Ventas y Fidelización

Certificación en Fundamentos en la nube



Ciclo 3

- Big Data Aplicada a los Negocios
- Investigación de Mercado para la Gestión Comercial
- Costos y Presupuestos
- Emprendimiento: Creatividad e Innovación
- Inglés para la Comunicación en los Negocios

Certificación en Google Expert



Ciclo 4

- Diseño e Implementación de Estrategias Comerciales
- Gestión de Marca
- Gestión de Equipos
- Emprendimiento: Modelo de Negocio
- Inglés Aplicado a Proyectos Empresariales

Experiencias Formativas 2*

Certificación progresiva a nombre de la nación: Gestión de Equipos para la Eficiencia Comercial

Certificación en Esenciales para el Emprendimiento



Ciclo 5

- Negociación Estratégica
- Flujos Operativos Comerciales
- Análisis de la Información Financiera
- Emprendimiento: Plan de Desarrollo del Negocio
- Ética en los Negocios

Ciclo 6

- Modelo de Negocios Digitales
- Gestión de la Cadena de Suministros
- Planeamiento Estratégico
- Emprendimiento: Proyecto Integrador
- Liderazgo Colaborativo para la Solución de Problemas

Experiencias Formativas 3*

Certificación progresiva a nombre de la nación: Comercialización de Productos

Certificación en Job Applications Essentials Entrepreneurship Marketing Essentials



Profesional Técnico en Administración y Gestión Comercial

*Participarás en proyectos que enfrentan desafíos empresariales reales, aplicando tus habilidades certificadas.

Enfoque en:

• Empleabilidad

• Medición de competencias del Módulo

• Emprendimiento

• Comercio Exterior